



Co-Founder Marketing & Sales all genders für FinTech-Startup

QuantumScale ist ein aufstrebendes FinTech-Startup mit Sitz in München. Unser Fokus liegt auf der Entwicklung innovativer, automatisierter Handelslösungen, die Privatanlegern einen einfachen und intuitiven Zugang zum algorithmischen Handel im Forex- und CFD-Bereich bietet. Unser Ziel ist es, Privatanlegern aller Erfahrungsstufen den Zugang zu professionellen Handelslösungen zu ermöglichen - unkompliziert und transparent. Unsere Produktpalette bietet anwenderfreundliche, vorkonfigurierte Portfoliolösungen an, die unseren Kunden datengetriebene und emotionsfreie Handelsentscheidungen liefern.

Deine Rolle: Als Co-Founder im Bereich Marketing & Sales bist du verantwortlich für die Entwicklung und eigenständige Umsetzung strategischer Maßnahmen zur Kundengewinnung und Markenpositionierung. Zu deinen Aufgaben gehören die Entwicklung von Marketingstrategien, die Steuerung digitaler Werbekampagnen, Suchmaschinenoptimierung, Social Media Management und der Aufbau nachhaltiger Vertriebskanäle. Du analysierst kontinuierlich unsere Zielgruppen und Märkte, optimierst Vertriebskanäle und arbeitest eng mit der technischen Entwicklung zusammen, um die Produkte optimal auf die Bedürfnisse unserer Kunden abzustimmen.

Dein Profil: Du verfügst über Know-how in Marketing und Vertrieb, insbesondere im digitalen Bereich. Du hast Erfahrung im Aufbau von Sales-Funnels und in der Lead-Generierung, beherrscht die relevanten Marketing-Tools sicher und hast ein Gespür für Markttrends und Kundenbedürfnisse. Darüber hinaus zeichnest du dich durch eine ausgeprägte analytische Denkweise aus und bist es gewohnt, eigenständig Entscheidungen zu treffen und Verantwortung zu übernehmen. Du bringst unternehmerisches Denken, Zielorientierung und den Willen mit, unser Unternehmen langfristig erfolgreich zu machen.

Warum QuantumScale: Wir bieten Dir die einmalige Chance, als Co-Founder ein dynamisches und wachstumsstarkes FinTech-Startup aktiv mitzugestalten. Du erhältst direkten Einfluss auf strategische Entscheidungen und bist maßgeblich an der Entwicklung und Skalierung des Unternehmens beteiligt. Neben einem attraktiven Beteiligungsmodell profitierst du von hoher Flexibilität, viel Gestaltungsspielraum und der Chance, innovative Lösungen in einem spannenden Markt umzusetzen.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann schicke uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an lucas.leibl@quantumscalemunch.com.